

sayhire.ru

Автоматизация рекрутинга: от ресеча до job-offer"a.







Татьяна Юсупова

Генеральный директор sayhire.ru

>13 лет опыта в ITHR

Образование

- 1) Институт Специальной Педагогики и Психологии им. Рауля Валленберга Специальность «Общая психология»
- 2) Российский Государственный Педагогический Университет им. А.И. Герцена Специальность «Педагогическая психология»
- 3) Уральский Государственный Педагогический Университет Специальность «Педагогическая психология»
- 4) Adizes Institute Worldwide «Построение и внедрение систем управления бизнесом»

Карьерный трэк

- 1) HRG/HR BP и HRD в компаниях: 1C-Papyc Санкт-Петербург, Touch Instinct, Си-проект.
- 2) Руководитель Ресурсного центра в мэрии города Иннополис.
 Зона ответственности:
 Подбор специалистов во все компании на территории города Иннополис.
- 3) Руководитель Ресурсного центра в Университете Иннополис. Зона ответственности: Взаимодействие выпускников с индустрией: трудоустройство, стажировки, открытые лекции.
- 4) Основатель и генеральный директор HR-агентства Sayhire.

>500

Рекрутеров обучено

По авторским курсам для начинающих рекрутеров



Основала в 2019 году компанию по привлечению и сопровождению IT-специалистов.



SAYHIRE — это

HR-агентство, которое помогает компаниям находить и сопровождать талантливых специалистов, создавая эффективные команды.

>500

41089

2019

25

Закрытых вакансий

Кандидатов в собственной базе

Год открытия Sayhire

Дней, средний срок закрытия вакансий



Экспертиза SayHire



Большой опыт хантинга в регионах России, Европы и ОАЭ



Применение лучших практик для модерирования команд. НR-сопровождение ведущих компаний



Сбор команд с нуля



Agenda

Боль

Мы теряем время и деньги на рутине

Решение

Где и как автоматизация сокращает наши издержки и увеличивает маржу

Кейс

Как мы увеличили пропускную способность без увеличения штата

Как это влияет на результативность подразделения

Выгода

Что мы реально используем

Инструменты





Наша общая боль: Рутина съедает маржу

Компания не зарабатывает, когда ищет, фильтрует и координирует

Потеря денег — Час времени рекрутера, в среднем стоит 500 рублей. Мы тратим этот час (минимум) на небиллируемые задачи.

Потеря скорости — Пока мы вручную парсим XX, кандидат уже уходит к тому, кто среагировал быстрее.

Потеря масштаба — Мы упираемся в лимиты команды. Чтобы брать больше вакансий, нужно нанимать людей, а это снова издержки.

Выгорание — Текучка рекрутеров из-за рутины — это прямые убытки на подбор и адаптацию.



Наше решение: Автоматизация как бизнес-стратегия

Цель: повысить рентабельность одного рекрутер

Сорсинг Сорсер ИИ-парсеры Скринер Рекрутер Чат-боты, автосортировка
Скринер Рекрутер Чат-боты автосортировка
текрутер
Анализ Рекрутер Mymeet Al
Интервью Рекрутер Xenia Al



Кейс: Увеличили сарасіту в 2 раза без роста штата

Результат: как мы масштабировали операционку

Было	Стало
3–4 закрытых вакансии (ИТ)	7–8 закрытых вакансий (ИТ)
Стоимость подбора 1 кандидата (трудозатраты): Высокая	Стоимость подбора снизилась на ~ 40% (за счёт экономии времени)
Время до первого контакта ~ 48 часов	Время до первого контакта < 4 часов



Capacity — это пропускная способность или производственная мощность.



Инструмент 1: Хантфлоу. Фундамент



ATS — это не «база кандидатов», это ваш операционный центр



Контроль воронки по всем клиентам и рекрутерам, прозрачность КРІ, исключение «рабочих табличек». Автоматизация поиска и работы с кандидатами, с помощью Хантфлоу Аі



Инструмент 2: ИИ-парсеры.



Снижение стоимости ресеча и создание уникальной базы кандидатов — ваше конкурентное преимущество.



ИИ-парсеры (например, SkillHouse, Мэтчи): Поиск не только на НН, но и в телеграме, авито, в соц.сетях и пр. Находим кандидатов, которых нет у конкурентов.



Инструмент 3: Чат-боты и авторазбор.



Отсеиваем 50% кандидатов до того, как мы о них узнали.

Первый контакт 24/7 без вашего участия.



Чат-бот на платформе HeadHunter автоматически задаёт кандидатам ключевые вопросы сразу после отклика Система автоматически анализирует ответы и сортирует кандидатов по релевантности.

Отсев до 50% неподходящих кандидатов до первого звонка. Рекрутер тратит время только на тех, кто уже прошёл первичный фильтр.



Инструмент 4: Xenia Al. Скрининг без участия человека



Стандартизируем и записываем «нулевое» собеседование



Работает в ночное время, в выходные.

Даёт не только оценку, но и полную расшифровку. Вы можете сами прочитать и сделать вывод — не полагаясь слепо на Al. Клиентский отчёт: Можно приложить расшифровку

скрининга к представлению кандидата клиенту как доказательство глубины работы.



Инструмент 5: MyMeet AI. Записываем, расшифровываем, анализируем

Хантфлоу (Дет

MyMeet AI как инструмент контроля качества



Автоматическая запись и расшифровка собеседований.

АІ-анализ диалога: выделение ключевых моментов,

оценка ответов кандидата, определение уровня

мотивации.

Создание автоматического отчёта по итогам встречи.



Итог: Как это влияет на результативность подразделения

Снижение операционных издержек: Экономия на FTE до 30%.

Закрываем вакансии в 2 раза быстрее -> берём больше вакансий.

Более глубокий скрининг -> меньше брака -> довольные заказчики -> повторные заказы.

Меньше зависимости от конкретного рекрутера, его настроения и выгорания.

Автоматизация — это не статья расходов, а инвестиция в масштабируемость и рентабельность.

FTE (Full-Time Equivalent) — это полная ставка или единица измерения, которая показывает, сколько часов работает один сотрудник на полной занятости.





С чего начать внедрение?

Bнедрите ATS Huntflow. Без этого все остальное будет хаосом.

02. Подключите чат-бота на НН. Это делается за 1 день и сразу даёт результат.

03. Подключите к ATS ИИ-парсер для поиска вне НН.

О4. Настройте MyMeet AI для автоматической записи.

05. Протестируйте Xenia Al на 1-2 вакансиях.





Татьяна Юсупова

Генеральный директор sayhire.ru

+7 937 588 0767
Telegram @tanya_sayhire
tatyana@sayhire.online





Сайт





